

会 社 案 内



派遣・紹介サービス

番頭どん



株式会社ビジネスインテリジェンス

株式会社 BI 東京

URL <http://www.business-intel.co.jp>



～社長!こんな症状

「世代交代はたい編」

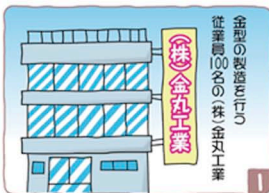


「資金繰りはたい編」



はありませんか? ~

「会社経営はたい編」



「ITはたい編」





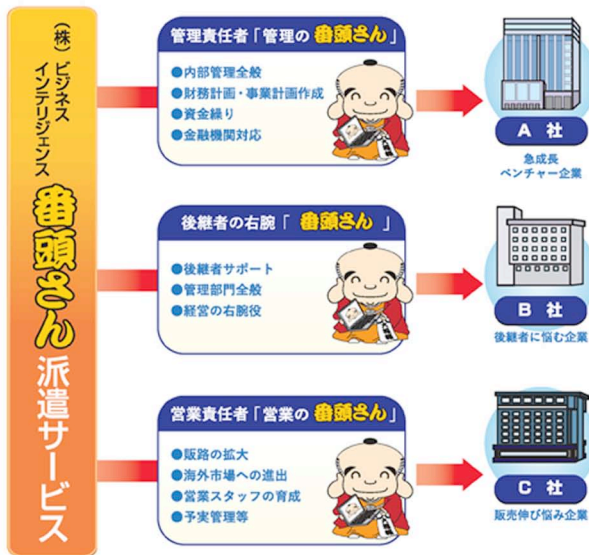
会社が変わる、独自の人材サービス

■ 経験豊富なベテランが、御社の課題を解決します

企業経営においては「社長の右腕」となる「番頭さん」が必要不可欠です。派遣した番頭さんは、実際に会社内で勤務し、社員と一体となって課題に向き合い経営者を補佐します。
 内部管理全般・国内営業強化・海外市場の販路開拓・後継者の右腕役として実務を行います。



弊社の「番頭さん」が、貴社内で実際に勤務しながら、業務を行うサービスです！





サービスの特徴 **その一、厳選された人材であること**

派遣する番頭さんは、大手企業出身者・金融機関出身者・海外市場経験者などがほとんどです。登録者の中から、中堅・中小企業になじめる人材であること、課題を解決する能力があること。特に、経営者との相性を考慮した上で、派遣・紹介いたします。



■ 中堅・中小企業になじめる人材とは？

- 一人一役
- 理論
- 特殊専門用語
- 机上

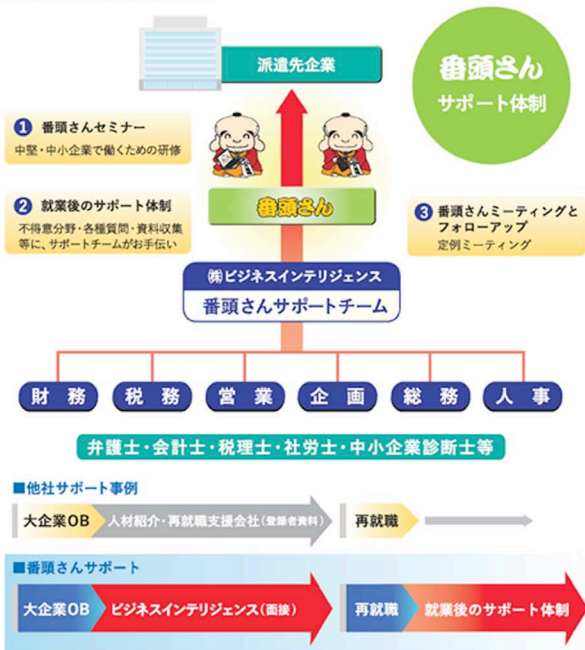
- 一人三役
- 実行
- 日常一般用語
- 現場





サービスの特徴 その二、番頭さんサポート体制

業務にあたっては、弊社内の「番頭さんサポートチーム」及び「経営分野における専門家チーム」が、共同で問題の解決を図ります。



■ サポートの事例

- 経理事務のお手伝い
- 決算処理のお手伝い
- 年末調整のお手伝い
- データ収集のお手伝い
- 販路拡大のお手伝い
- 海外調査等のお手伝い
- ネットワーク活用のお手伝い



サービスの特徴 その三、お見合い期間がある

番頭さんを正社員として雇用したいとお考えの企業様に対しては、雇用する前にお互いを確認しあう「お見合い期間」を設けることができます。

■ 紹介予定派遣

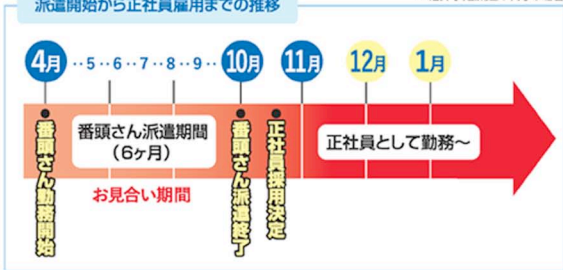
「雇用のミスマッチ」を防止する新しい採用のスタイル

社員採用を前提として働く派遣契約です。派遣期間は最長6ヶ月。派遣期間終了後に企業と派遣スタッフの双方が合意すれば直接雇用をすることができます。ヒューマンスキル、会社との相性など短期間では判断できない要素を派遣期間（お見合い期間）に見極めることができるので雇用におけるミスマッチを防止することができます。

- 社員の定着率が向上します**
 派遣期間中にお互いを確認することができ、相互理解の上での採用となりますので、採用後の定着率が向上します。
- 人材募集の手間を省きます**
 多くの応募者に対する面接の手間は膨大。しかも定着するかどうかわかりません。紹介予定派遣の場合、 unnecessaryな労力や経費がかかりません。
- 試用期間＝派遣期間としてご検討頂けます**
 派遣期間終了後、企業様が不適正と判断された場合でも、弊社から不採用の案内をいたしますので、ご担当者様の負担も軽減されます。

派遣開始から正社員雇用までの推移

※紹介予定派遣6ヶ月の場合





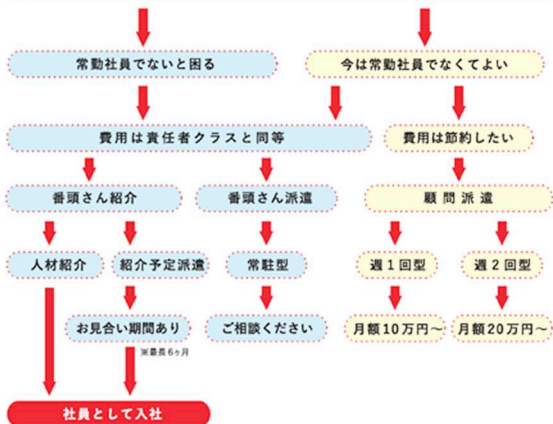
サービスの特徴 その①、プランが選べる

常駐型の「番頭さん派遣」から月1から2回の「顧問派遣」まで、ニーズに合わせて派遣・紹介いたします。

解決したい経営課題



内部管理 販路拡大 海外展開・調査 後継者の育成 ほか()



(※企業様の状況により、初期費用(全体ミーティング、財務分析・導入プラン作成に伴う費用)として別途10万円～30万円かかる場合があります。(最低契約期間6ヶ月))

■ 社員として採用される場合、紹介手数料が必要です。

ご紹介手数料：想定年収 × 所定の紹介手数料率

紹介予定派遣の派遣期間中の費用は求人企業のご予算・就業条件・求職者希望等を勘案して決定します。



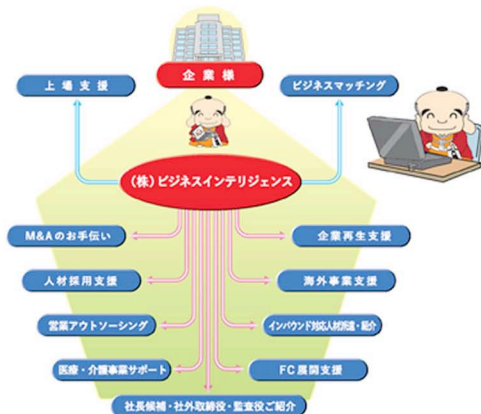
サービス導入の流れについて

- ① お問い合わせ・ご依頼
⇓
- ② 打合わせ、ニーズの把握と確認（貴社訪問）
⇓
- ③ 経営課題の明確化と費用の確認
⇓
- ④ 番頭さん候補、顧問候補の人選
⇓
- ⑤ ご紹介と面接
⇓
- ⑥ 採用決定とプランに応じた契約締結
⇓
- ⑦ 勤務開始 **充実したサポート開始** ⇓

勤務開始まで、
基本的に費用は
かかりません。



その他のサポート体制について

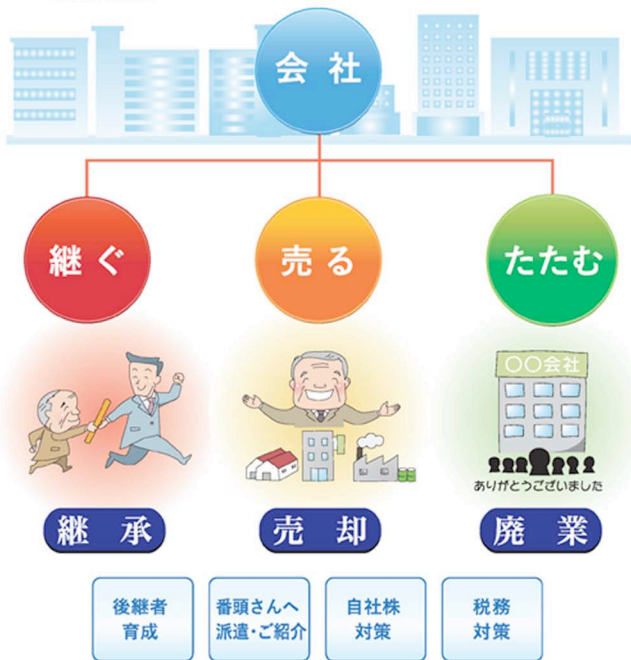




会社の片付け お手伝いします

会社の片付け
お手伝いします！

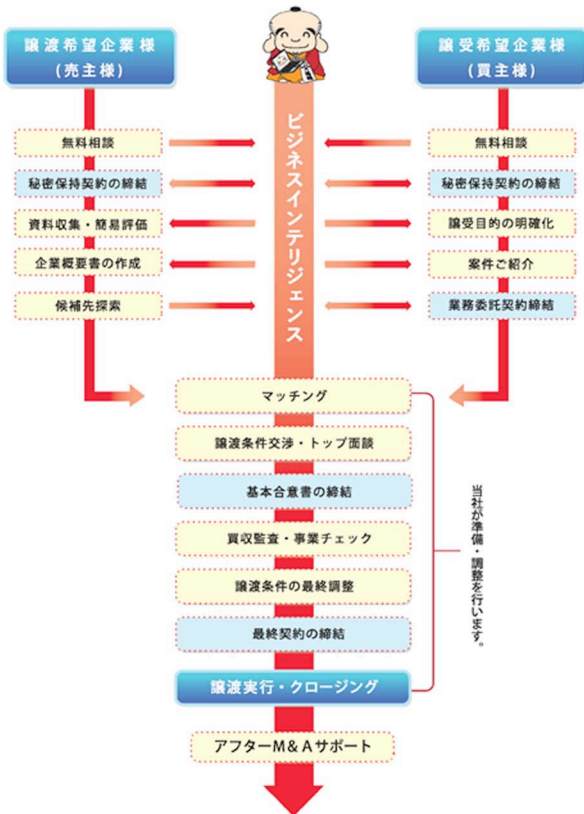
事業継承のお悩み・相談から計画表の作成と実行。その後の継承者のサポートまで
お手伝いします。





安心できる会社の売却

ビジネスインテリジェンスが、譲渡先の探索・調整・複雑な手続きをサポートします。





■ 人材派遣・紹介・紹介予定派遣

人材派遣 事務職 / 営業・販売職 / 技術職 / 物流・製造職 / 介護職 / 等

人材紹介 経営幹部 / 管理職 / 技術職 / 専門職 / 等

中小企業に必要な“一人三役”人材の派遣・紹介

ビジネスインテリジェンスが派遣・紹介する人材の強みは、その人材が入社後に当社の人脈と情報ネットワークを活用できることにあります。「何かあったらビジネスインテリジェンスに相談できるバックアップ体制」により、スタッフクラスでも「番頭さん」と同様の一人三役以上の働きで、数で勝負できない中堅・中小企業に最も必要とされる人材となります。

■ アウトソーシング

営業部門

人材が必要なのか?それとも、処理機能が必要なのか?
戦略立案・社内研修・人材派遣・IT活用等あらゆるセールスをプロモーションします。

- ・ 経 営 戦 略
- ・ 人 材 戦 略
- ・ I T 戦 略 等

コールセンター部門

オペレーターの教育・派遣をはじめ、プロのオペレーターが貴社の電話業務をサポートし、お客様の満足度を高め営業戦略にリンクさせます。

- ・ インバウンド業務
- ・ アウトバウンド業務
- ・ オペレーター教育
- ・ システム導入サポート 等

製造物流部門

部門を請負・フロア請負・ライン請負と一括代行いたします。

- ・ 組 立
- ・ 製 造
- ・ ピッキング
- ・ 梱 包
- ・ 発送業務等



■ 海外関連事業のサポート

インバウンド消費向けマーケティングと人材確保

外国人観光客の増加に伴い、その対応策が急務となっております。海外旅行者の消費を考える上で、マーケティング手法も対応人材もこれまでの枠組みでは解決不能です。2020年の東京オリンピックを見据え、インバウンド消費向け人材確保を支援します。

■ 中堅中小の企業のための海外事業をサポートします。

アジア及び欧米へ販路開拓のお手伝いをします。新興国戦略立案を得意とするSDI社（ストラテジック・デシジョン・イニシアティブ社）をはじめ、多くの企業との連携を通じて海外事業を支援します。

■ グローバル人材の派遣・紹介

- バイリンガル人材、外国人人材のご紹介
- 幹部クラスから実務者クラスまでの人材のご紹介
- 日本市場責任者・営業責任者のご紹介



■ 企業理念

「人材を基軸として、企業改革を実現する」

■ 会社概要

会社名 株式会社ビジネスインテリジェンス (Business Intelligence Co.Ltd.)

本社 〒540-0028 大阪市中央区常盤町2丁目2番5号 大阪HUビル8F
TEL 06-6945-5851 FAX 06-6945-5854

東京支社 〒105-0001 東京都港区虎ノ門5丁目11番15号 虎ノ門KTビル401
TEL 03-5425-2635 FAX 03-5425-2636

資本金 6,000万円

設立 2002年8月

厚生労働大臣許可 一般労働者派遣事業 (般27-030309)

厚生労働大臣許可 有料職業紹介事業 (27-ユ300001)

経営革新等支援機関 (近財金1第107号 20130228 近盤第20号)

宅地建物取引業 (大阪府知事 (2) 第52580号)

大商EVシステム第2期支援企業

会社名 株式会社 BI 東京 (Business Intelligence Tokyo Co.Ltd.)

〒105-0001 東京都港区虎ノ門5丁目11番15号 虎ノ門KTビル401
TEL 03-5425-2635 FAX 03-5425-2636

資本金 3,000万円

設立 2011年7月



宝福助

株式会社ビジネスインテリジェンス本社



【電車でお越しの場合】

●大阪市営地下鉄谷町駅線・中央線 谷町四丁目駅 ⇒ 6番出口より 徒歩3分

【車でお越しの場合】

●阪神高速道路 旗杆出口、森之宮出口より中央大通り西へ2分
(谷町駅交差点を越えて2つ目の信号を右折、左角のビル)

株式会社 BI 東京



【電車でお越しの場合】

●東京メトロ日比谷線神谷町駅 ⇒ 1番出口より 徒歩1分
(1番出口を出て左折)